

Profil Kandydata

	Oczekiwania finansowe Do ustalenia Dostępność Kandydata od zaraz
Stanowisko Specjalista ds. sprzedaży, Specjalista ds. Marketingu Branża: Sprzedaż, Marketing - Doświadczenie zawodowe: ok. 1 rok – Manager ds. Aktywizacji Zawodowej; ok. 1,5 roku Marketing Manager, 8 lat – Country Sales Manager; ok. 5 lat – Key Account Manager; ok. 4 lata Przedstawiciel handlowy; ok. 1 rok – Sprzedawca - Rodzaj umowy: umowa o pracę - Lokalizacja: Częstochowa i najbliższe okolice - Tryb pracy: stacjonarna, zdalna, hybrydowa Kandydat z niepełnosprawnością – potrzebne udogodnienia dostęp do toalety, praca stacjonarna, nie w terenie.	
Opis Kandydata Kandydat na swojej drodze zawodowej wykonywał m.in. obowiązki: - Nadzór nad działami: rynek pracy, dział programów i analiz, dział promocji i zatrudnienia; - monitorowanie realizacji programów, dotacji, szkoleń; - stworzenie i rozwój procesów marketingowych i sprzedażowych; - budowa strategii sprzedażowej i wizerunku marki; - negocjacja umów dystrybucyjnych; - podwojona sprzedaż na powierzonym terenie; - wzrost sprzedaży o 15% w porównaniu do momentu wejścia do organizacji; - prezes stowarzyszenia; - działalność jako radny dzielnicy miasta.	Umiejętności - Zarządzanie, delegowanie - Dbanie o wizerunek i kulturę organizacji - Planowanie - Ustalanie priorytetów - Negocjacje - Strategie biznesowe Znajomość programów: AI, Canva, Syrtiusz, Office Język - angielski – B1
Test Gallup'a Wizjoner, Komunikatywny, Indywidualizacja	

Jesteś zainteresowany? Skontaktuj się z nami!



698 640 372



havier@havier.pl