


Profil kandydata

	<p>Oczekiwania finansowe Od 5000 zł netto</p> <p>Dostępność Kandydata od zaraz</p>
<p>Stanowisko</p> <p>Kierownik/ Dyrektor sprzedaży w sieciach handlowych Branża: FMCG</p> <ul style="list-style-type: none">Doświadczenie zawodowe: ok. 12 lat Kierownik ds. rejonu sprzedaży; ok. 8 lat Kierownik operacji i sprzedaży; ok. 1 roku specjalista ds. marketinguRodzaj umowy: umowa o pracęLokalizacja: województwo śląskie, województwo łódzkie, inne lokalizacje do rozważeniaTryb pracy: opieka nad danym rejonem – stacjonarnie, hybrydowo, dojazdy	
<p>Opis Kandydata</p> <p>Kandydat na swojej drodze zawodowej wykonywał m.in. obowiązki:</p> <ul style="list-style-type: none">zarządzanie zespołem 200 osobowymzarządzanie rejonem sprzedażyotwieranie nowych placówekpozyskiwanie personelu, weryfikowanie efektywności działania placówekrekrutacja, szkolenia, motywacja Pracownikówweryfikacja przestrzegania zasad BHP i HACCPwdrożenie i monitorowanie Kaizenwdrożenie i monitorowanie : systemu oceny pracowniczej, kart i aplikacji lojalnościowych, płatności IKO oraz kart płatniczych, oprogramowania Hr oraz magazynowego.	<p>Umiejętności</p> <ul style="list-style-type: none">SprzedażZdolności analityczneZarządzanie zespołemWdrażanie procedur, standardówOrganizowanie audytówMS Office – poziom średniozaawansowanySAPPrawo jazdy kat. B <p>Język</p> <ul style="list-style-type: none">angielski - B1/B2 (w trakcie doskonalenia)niemiecki A2/B1
<p>Wykształcenie</p> <p>Studia na Wydziale Inżynierii Mechanicznej i Informatyki Studia podyplomowe Zarządzanie BHP Studium Przygotowania Pedagogicznego</p>	<p>Test Gallup'a Uczenie się, Odpowiedzialność, Dyscyplina, Analiza, Relacje</p> <p>Badanie Fris Styl myślenia – Zawodnik, Styl działania - Analityk</p>

Jesteś zainteresowany? Skontaktuj się z nami!



698 640 372



havier@havier.pl